



**SPEAKER
TALENT**
academy

COORDINA



CERTIFICA



ESCUELA de
FORMACIÓN
INTEGRAL en
COACHING

The BEST **SPEAKER CAMP**

Próximamente - Madrid

Comunicador de Élite

**SPEAKER
TALENT**
academy

Visión General

¿Deseas poder cambiar vidas de una manera positiva, al compartir tus conocimientos y habilidades desde el escenario?
¿Tienes lo que se necesita para ser un entrenador o presentador de clase mundial?

Hoy en día no basta con ser un formador técnicamente preparado para impactar positivamente en la audiencia. Tener conocimientos no es suficiente, además hay que saber transmitirlos, entusiasmar y facilitar el aprendizaje.

La última generación de comunicadores la constituyen aquellos que junto con transmitir conocimientos y estimular el aprendizaje facilitan la integración del cambio en sus audiencias.

En este curso eminentemente práctico proponemos un contexto de aprendizaje experiencial, eficaz y muy disfrutable en donde podrás alcanzar tu máximo potencial como orador y como persona, te ayudará a encontrar tu estilo único para asegurarte de estar en un nivel superior en el mundo de los Speaker Internacionales, trabajarás en tu autenticidad y vulnerabilidad, ayudándote a ganar credibilidad y confianza entre tu audiencia, teniendo así una mayor confianza en ti mismo. Utilizando en todo momento las últimas técnicas de Aprendizaje Acelerado, Inteligencia Emocional, Programación Neurolingüística (PNL) y técnicas escénicas.

Contenidos

- Preparación de una presentación/ponenciacurso.
- Metodología para el diseño y desarrollo de juegos y dinámicas.
 - Claves para triunfar con tus dinámicas.
 - Metodología para crear dinámicas de alto impacto.
 - Como hacer que todos participen.
 - Como extraer el aprendizaje de tu audiencia.
 - Cierres impactantes de formación.
- Niveles de energía en la formación.
 - Comunicación emocional.
 - Como mantener y focalizar la energía del comunicador.
 - Como mantener y focalizarla la atención de tu audiencia.
 - Conseguir una formación que transforme, no que solo forme.
 - Motiva a tu audiencia para el cambio
 - » Técnicas escénicas.
 - » Técnicas para romper el hielo en una audiencia / Negociación.
 - » Gestión de energías en sala.



Contenidos

- Resoluciones de objeciones en sala.
 - Como moverse en una audiencia.
 - Como resolver las preguntas eficazmente en una audiencia.
 - Como gestionar las objeciones de tu audiencia.
- Marca personal.
 - Visagismo.
 - Desarrollo y consolidación de una marca personal o de empresa.
- Como crear presentaciones efectivas.
 - Como diseñar una plantilla del curso.
 - Cronograma de planificación del curso.
 - Cómo y cuándo utilizar los diferentes tipos de música.
 - Preparación de sala (antes-durante -después).
- Técnicas de modelaje de los grandes Speaker Internacionales.
- Estrategia para atraer clientes.
 - Diseño y maquetación de tu propio folleto del curso.
 - Técnicas de venta para llevar tus salas.
 - Técnicas de venta on the stage.

- Redes Sociales.
 - Desarrollo de la marca personal a través de RRSS.
- Voz.
 - La voz en la comunicación.
 - Cómo manejar y optimizar tu Voz.
 - Cómo obtener el máximo rendimiento vocal.
 - Cómo trabajar los distintos registros de locución.
 - Cómo aprender a manejar los diferentes órganos que intervienen en la producción sonora.
 - Toma de conciencia de todo lo que puede dañar nuestra voz: higiene vocal.
 - Técnicas de la voz hablada.
 - Trabajo con micrófono y sin micrófono.
 - Ejercicios respiratorios.
 - » Adquisición de la respiración costo diafragmática.
 - » Control del soplo.
 - » Coordinación del aire con la palabra.

Contenidos

- Audiovisuales.
 - Cómo comunicar a través de cámara y medios audiovisuales.
 - Delante de la cámara: lenguaje verbal y corporal.
 - Lenguaje audiovisual adaptado a la presentación.
 - Locución adaptada a TV.
 - Concordancia entre imagen y palabra.
 - Prácticas de lectura, memoria e improvisación ante cámara.
 - Dominio de la presencia en cámara.
- Desarrollo del tiempo.
 - Ponencias minis.
 - Píldoras formativas.
 - Charlas.
 - Talleres.
 - Cursos.
- Cierres de alto impacto.
- Plan de acción.



Metodología

Curso de entrenamiento experiencial, práctico y dinámico.

- Aprendizaje acelerado.
- PNL. Programación Neurolingüística.
- Inteligencia Emocional.
- Procesos de Coaching en Sala.

Duración

- FORMACIÓN DE 80H
50h presenciales + 30h no presenciales.
- FECHAS:
Próximamente.
- HORARIO:
De 9h a 20h.

¿A quién va dirigido?

- Coaches que deseen desarrollar cursos de alto impacto.
- Directivos, ejecutivos y empresarios que desean reforzar sus capacidades de comunicación.
- Profesionales del área comercial y vendedores.
- Profesionales de la enseñanza.
- Formadores en general que se dedican a impartir cursos, seminarios y talleres.
- Todo aquel profesional que dese impactar positivamente en su audiencia.

PRECIOS EXCLUSIVOS DE LANZAMIENTO

4.490€ más IVA

Descuento de -900€ para las 7 primeras matrículas.

Descuento de -600€ para las matrículas antes del 31 de Agosto.

PVP TOTAL
2.990€ más IVA



Montse Hidalgo
Speaker
Motivacional
Emprendedora y
Empresaria

Montse Hidalgo ha ayudado a miles de personas a alcanzar sus sueños, experta en Neurociencia, Inteligencia Emocional, Coaching y PNL. Se forma y ha trabajado con mentores de fama mundial como Anthony Robbins, T Harv Eker, Deborah Torres Patel, Eduard de Bono, John Withmore, Julio Olalla, Eduardo Punset, Robin Sarman, Blair Singer, Jill Sellman.

Como periodista actualmente es colaboradora de medios de comunicación y escribe para diferentes publicaciones.

Actualmente es Speaker Internacional y socia fundadora de la Universidad de la Felicidad con sedes en Salamanca, Barcelona, Valladolid y Vigo.

Ofrece servicios de Coaching Empresarial teniendo el respaldo de las empresas más importantes de España: Telefónica, Grupo Globalia, El Corte Inglés, Clínica Ruber, Sacyl, Nielsen & Partners, Instituto Enseñanzas Aplicadas, Universidad Camilo José Cela, Universidad Europea de Madrid, Universidad de Salamanca.



Pedro Marcos
Socio Director
de Efic y
Coah Profesional
Certificado

Licenciado en Cc. Económicas y Empresariales, con estudios superiores en Investigación y Técnicas de Mercado (Marketing), Máster Internacional en Coaching, Máster en Life Coaching y Master en Executive Coaching, Practitioner en PNL por el Institut Gestalt y Coach certificado WingWave.

Coach Profesional, PCC por la Internacional Coach Federation (ICF), CPS – Coach Profesional Senior- nº 10229 por la Asociación Española de Coaching (ASESCO) y por Bureau Veritas “categoría oro”, evaluador–certificador “oro” de Bureau Veritas y Coach Profesional Asociado por la Basque Coaching Factory (País Vasco).

Con más de 12 años en el ámbito de la empresa privada y multinacionales (dirección, gerencia, marketing,..), es empresario, emprendedor, socio-director de EFIC, conferenciante internacional (Lima, Bogotá, CD México, Miami, ...), colaborador programas Tv y radio, formador y ponente para diversas instituciones, empresas y universidades públicas y privadas. Profesor de la Certificación Experto en Coaching Personal y Ejecutivo nivel Excellent de Efic y del programa Top Intensive Training de Coaching de Equipos de Efic.

SPEAKER TALENT academy



Más información

910.149.556

info.academy@speakertalent.es

www.speakertalent.es

COORDINA



CERTIFICA

